



## Bei uns treffen Ihre Stärken auf Möglichkeiten.

### Vertriebstalent / Vertriebsingenieur (m/w)

Standort Hamburg

Als internationaler OEM-Zulieferer haben wir ein Team aus unterschiedlichen Nationen, das mit kultureller Kompetenz einen wertvollen Beitrag zu unserem globalen Erfolg leistet. Unser dynamisches Wachstum sichern wir nur mit unseren engagierten Mitarbeitern, die bereit und in der Lage sind, Verantwortung zu übernehmen.

**In dieser Funktion verantworten Sie den Umsatz von namhaften nationalen und internationalen OEMs und Distributoren. Der anspruchsvolle Aufgabenmix umfasst die Bedarfsermittlung bei Bestands- und Neukunden, Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen.**

#### Was wünschen wir uns:

- Eine kontaktstarke, verbindliche und sympathische Persönlichkeit mit Leidenschaft für den Vertrieb und der ausgeprägten Bereitschaft national und international zu reisen
- Ausgeprägte Affinität zur Technik, selbst wenn Ihre Ausbildung nicht technischer Natur war
- Gute Selbstorganisation und Beharrlichkeit in der Zielverfolgung auch bei mehrmonatigen Vertriebsprojekten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Die interne Kommunikation findet vorwiegend auf Englisch statt. Weitere Fremdsprachen wären von Vorteil
- Idealerweise haben Sie schon Erfahrungen in der Lufttechnik gesammelt oder haben im Umfeld von Verbrennungsmotoren (Antriebe, Hydraulik, Kühlung etc.) gearbeitet

#### Was erwartet Sie:

Eine teamorientierte Firmenkultur sorgt dafür, dass die Unternehmensleitung Sie persönlich kennt und sich regelmäßig mit Ihnen austauscht. Flache Hierarchien und sehr selbstbestimmtes Arbeiten geben Ihnen viel Freiheit Ihren Kundenerfolg selber zu gestalten. Dazu gehört auch ein sehr schlankes Reporting, sodass Sie Zeit haben sich auf das Management der Kunden zu konzentrieren. Büroräume mit maximal zwei weiteren Teammitgliedern sowie helle, ergonomische Arbeitsplätze mit elektrisch höhenverstellbaren Schreibtischen und zwei großen Monitoren. 6.000 qm moderne Produktionsfläche am Standort bieten Ihnen die Möglichkeit produktnah zu arbeiten und unseren Kunden den wohl modernsten Laufrad-Prüfstand der Welt als Ausweis für unsere innovativen Produkte und führende Marktstellung zu präsentieren. Ein zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem soliden Familienunternehmen bei leistungsgerechter Vergütung.

#### Über WingFan

WingFan hat seinen Hauptsitz in Hamburg und gehört mit seinen Fertigungsstätten in Brasilien, China, England, Indien und den USA sowie einem globalen Netzwerk von Distributoren zu den beiden weltgrößten Anbietern von gebauten Axial-Laufrädern.

Unsere Produkte sind der Benchmark in der Branche und finden meist Anwendung in der Kühlung von Verbrennungsmotoren in Land- (z.B. Erntemaschinen) und Baumaschinen (z.B. Bagger, Kompressoren) sowie der Ventilation (HVAC).

Durch die Kooperation mit dem weltgrößten Hersteller von Visco-Kupplungen – der Firma BorgWarner – erschließen wir zudem immer neue Märkte.

Fast alle namhaften Hersteller in ihren jeweiligen Branchen sind unsere Kunden und vertrauen uns seit Jahrzehnten.



**WingFan Ltd. & Co. KG**  
Tel: +49 (40) 853 109 10

Lademannbogen 10  
22339 Hamburg

Entdecken Sie ein erfolgreiches Unternehmen, bei dem Sie Ihre Stärken voll ausschöpfen können und bewerben Sie sich jetzt für diese abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Vertriebsposition.

Bewerben Sie sich jetzt online oder mailen Sie Ihre vollständige Bewerbung **mit Angabe Ihrer Entgeltvorstellung und Ihrer aktuellen Kündigungsfrist bzw. dem gewünschten Eintrittstermin** an:

[jobs@wingfan.com](mailto:jobs@wingfan.com)

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung !