

„Unsere Smart Fan Technologie leistet einen wesentlichen Beitrag zur Reduktion von Emissionen.“



Standort Hamburg

VERTRIEBSINGENIEUR (GN) FÜR DEN JAPANISCHEN MARKT

Sie reisen zur Betreuung und Gewinnung japanischer OEM-Kunden regelmäßig vom Headquarter in Hamburg nach Japan.

Was sind Ihre Aufgaben?

- Sie verantworten den Umsatz von namhaften japanischen Kunden.
- Der anspruchsvolle Aufgabenmix umfasst die Bedarfsermittlung bei Bestands- und Neukunden sowie die Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen.
- Ihre Reisen planen Sie eigenverantwortlich und reisen ca. alle 2 Monate nach Japan um die Kunden vor Ort zu besuchen. Die übliche Reisedauer beträgt ca. eine Woche.
- Sie berichten direkt an den Region-Manager Asia und bestimmen maßgeblich die Strategie für die Kundengewinnung in Japan mit.

Was erwartet Sie?

Ein wachstumsstarkes, inhabergeführtes Unternehmen in 3. Generation, in dem die Unternehmensleitung Sie persönlich kennt und mit Ihnen austauscht. Flache Hierar-

chien und selbstbestimmtes Arbeiten in einem jungen, engagierten und internationalen Team. Abgerundet wird dies durch Büroräume mit maximal zwei weiteren Team-

Was wünschen wir uns?

- Als Voraussetzung für die erfolgreiche Betreuung des japanischen Marktes sehen wir japanische Sprachkenntnisse auf Muttersprachler-Niveau und das genaue Verständnis der japanischen (Geschäfts-) Kultur.
- Sie besitzen ein abgeschlossenes technisches Studium oder eine vergleichbare abgeschlossene Ausbildung.
- Wir sind sehr international aufgestellt, allein im Vertrieb in Hamburg arbeiten 12 verschiedene Nationalitäten und deshalb kommunizieren wir sehr viel in englischer Sprache. Entsprechend sollten Sie Englisch sicher beherrschen.
- Sie haben in der aktiven Gewinnung japanischer Kunden und Reisen in Japan schon Erfahrung gesammelt.

mitgliedern sowie helle, ergonomische Arbeitsplätze mit elektrisch höhenverstellbaren Schreibtischen und Mitarbeiter-Tiefgaragenstellplätzen.

Eine gute Verkehrsanbindung ist gegeben, inklusive Vergünstigung mit der HVV-Proficard. Ein zukunftssicherer Arbeitsplatz bei leistungsgerechter Vergütung.

Über WingFan

Als internationaler OEM-Zulieferer haben wir ein interkulturelles Team, das mit fachlicher Kompetenz einen wertvollen Beitrag zu unserem globalen Erfolg leistet.

WingFan hat seinen Hauptsitz in Hamburg und gehört mit seinen Fertigungsstätten in Brasilien, China, England, Indien, Malaysia und den USA sowie einem globa-

len Netzwerk von Distributoren zur Weltspitze von gebauten Axial-Laufträgern.

Unsere Produkte sind der Benchmark in der Branche und finden meist Anwendung in der Kühlung von Verbrennungsmotoren in Land- und Baumaschinen sowie der Ventilation (HVAC).

Durch die Kooperation mit dem weltgrößten Hersteller von Visko-Kupplungen – der Firma BorgWarner – erschließen wir zudem immer neue Märkte.

Fast alle namhaften Hersteller in ihren jeweiligen Branchen sind unsere Kunden und vertrauen uns seit Jahrzehnten.



Bewerben Sie sich jetzt online oder mailen Sie Ihre vollständige Bewerbung **mit Angabe Ihrer Entgeltvorstellung und Ihrer aktuellen Kündigungsfrist bzw. dem gewünschten Eintrittstermin** an:

jobs@wingfan.com

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

WingFan Ltd. & Co. KG

Tel: +49 (40) 853 109 10
Lademannbogen 10
22339 Hamburg